

# Profil Christian Krämer

- Name:** • **Christian Krämer** ( geboren 09.März 1964 in Heilbronn a.N. )  
**Funktion:** • Inhaber und Partner Marketing & Training von IMB Consulting  
**Regionaler-Fokus:** • Deutschland, Österreich, Schweiz  
**Trainings-sprache:** • Deutsch

- Kernkompetenzen:**
- Managementberatung Vertrieb und Marketing
  - Autohaus-Management ( NW/GW/Service/T+Z )
  - Fach- und Führungskräfte-Trainings Sales & After Sales
  - Flotten- und Gewerbekundenverkauf PKW/NFZ
  - Key-Account-Management
  - Produktlaunches / Roadshows / Händlerveranstaltungen
  - Verkaufs- und Akquisitions-Coachings / -Trainings
  - Führungskräfte-Coachings / Business – Coachings / -Trainings
  - Kundenzufriedenheit / Händlerservicequalität
  - Performance – Coaching / Organisationsberatung im Autohaus
  - Handelsmarketing / Autohausmarketing
  - Seminare GAV, GASB und GATZV nach ZDK
  - Servicekonzepte / Servicesysteme

- Berufsweg:**
- Kaufmann im Groß- und Außenhandel
  - Handelsbetriebswirt IHK
  - Gesellschafter Krämer Karosserie & Technik, Heilbronn
  - Regional-Verkaufsleiter Süd / Süd-West, Van Wezel Autoparts GmbH
  - Area Manager Germany, Rust-Oleum Coatings B.V.
  - Marketingberater / Key-Account-Manager, Veedol Motor Oil GmbH
  - General Key Account Manager Autohaus & Herstellerorganisationen, Pirelli Reifenwerke AG
  - Zertifizierter Business Coach IHK

